



«« Kumibex®

Szkolenie 7 – 8 luty 2013 r.

APLIKACJE NATRYSKOWYCH PIANEK POLIURETANOWYCH – KOMPENDIUM (ETAP I)

I. PLAN SZKOLENIA I WARTOŚĆ MERYTORYCZNA

Zima – przygotowanie do aplikacji natryskowych

Dzień I

- 10:00 Rejestracja uczestników.
- 10:15 Prezentacja tematyki szkoleniowej oraz organizatorów.
- 10:30 Dlaczego warto inwestować w technologie natrysku pianki poliuretanowej.
- 11:00 Omówienie rodzajów pianek poliuretanowych i prezentacja producentów działających na rynku polskim.
- 12:00 Przerwa kawowa.
- 12:15 Przepisy budowlane, a natrysk pianki poliuretanowej.
- 13:15 Nowe normy europejskie regulujące aplikacje „In situ”.
- 15:00 Obiad.
- 16:00 Proces zapewnienia jakości przy natryskach pianki.
- 16:30 Bezpieczeństwo i higiena pracy podczas natrysku pianki.
- 17:30 Zakończenie.
- 19:00 Uroczysta kolacja.

Dzień II

- 09:00 Rejestracja uczestników.
- 09:15 Omówienie oprzyrządowania potrzebnego do realizacji natrysków pianki.
- 10:15 Co należy uwzględnić w planowaniu biznesu związanego z natryskiem pianki PUR.
- 11:15 Marketingowe narzędzia pozyskiwania klientów dla technologii natryskowych.
- 14:00 Obiad.
- 15:00 Przykładowe realizacje – omówienie pułapek rynkowych.
- 16:00 Zakończenie szkolenia.

«« Kumibex®

II. SZCZEGÓŁOWA TEMATYKA SZKOLENIA

I . Dlaczego warto inwestować w technologie natrysku pianki poliuretanowej.

1. Co to jest pianka poliuretanowa PUR i PIR ?
 - 1.1 Pianka poliuretanowa w ujęciu chemicznym.
 - 1.2 Natryskowa pianka poliuretanowa – ekstremalnie szybki czas reakcji.
2. Właściwości natryskowych pianek PUR i PIR na tle klasycznych materiałów typu EPS i MW.
 - 2.1 Niski współczynnik lambda pianek PUR i PIR w porównaniu do innych materiałów izolacyjnych.
 - 2.2 Homogeniczność pianki natryskowej eliminująca mostki termiczne.
 - 2.3 Trwałość montażowa – pianka nie obwisa ani nie zsuwa się –trwale spoinuje się z podłożem.
3. „Długi czas życia” pianek PUR i PIR.
 - 3.1 Zmiana współczynnika lambda w czasie.
 - 3.2 Wpływ warunków atmosferycznych na starzenie się pianek.
4. Wysoka wydajność i produktywność technologii natrysku pianek.
 - 4.1 Zmechanizowany i zautomatyzowany proces tworzenia pianki poprzez maszyny dozujące.
 - 4.2 Stosunkowo mały udział tzn. „czynnika ludzkiego” gwarancją jakości aplikacji.
 - 4.3 Mobilność urządzeń aplikacyjnych.
5. Znikome koszty transportu zaletą metody „In-situ” natrysku pianek.
 - 5.1 Metoda „In-situ” rozwiązaniem problemów transportu materiałów na budowę.
 - 5.2 In-situ - na budowie „ wytwarzamy dokładnie tyle izolacji ile jest potrzebne – tniemy koszty związane z odpadem i ich transportem oraz utylizacją.
6. Recykling pianek i neutralność dla środowiska.
 - 6.1 Utylizacja poprzez ponowne użycie.
 - 6.2 Utylizacja poprzez odwrócenie reakcji.

II. Omówienie rodzajów pianek poliuretanowych i informacja o producentach działających na rynku polskim.

1. Pianka otwarcie komórkowa właściwości i zalety.
2. Pianka zamknięto komórkowa właściwości i zalety.
3. Producenci komponentów pianek poliuretanowych działający na polskim rynku.

III. Przepisy budowlane a natrysk pianki poliuretanowej.

1. Ustawa o wyrobach budowlanych a natryskowe pianki poliuretanowe.
 - 1.1 Wytyczne do stosowania aprobat dla pianek.
 - 1.2 Okresowe badania kontrolne.
2. Aprobaty techniczne – wymagania i zakres stosowania.
 - 2.1 Przeznaczenie wyrobu.
 - 2.2 Parametry pianek określone w aprobatach.
 - 2.3 Zakres stosowania.
3. Deklaracja Zgodności z Aprobata Techniczną.

«« Kumibex®

IV . Nowe normy europejskie regulujące aplikacje „In situ” z zakresu natrysku pianek PUR i PIR.

1. Norma EN 14315-1- Specyfikacja dla natryskowej sztywnej pianki PUR i PIR przed aplikacją – zakres producenta systemu.
 - 1.1 Nazewnictwo, symbole, warunki i definicje.
 - 1.2 Wymagania i określenie parametrów.
 - 1.3 Metodologia testowa.
 - 1.4 Kody systemowe.
 - 1.5 Znakowanie i etykietowanie.
2. Norma EN 14315-2 – Specyfikacja dla natryskowych pianek poliuretanowych zainstalowanych na obiekcie.
 - 2.1 Nazewnictwo, symbole , warunki i definicje.
 - 2.2 Wymagania i określenie parametrów.
 - 2.3 Metodologia pomiarów.
 - 2.4 Przewodnik instalacji.
 - 2.5 Deklaracja wykonawcy.

V. Proces zapewnienia jakości przy natryskach pianki.

1. Narzędzia potrzebne do kontroli procesu natrysku pianki.
2. Podział obowiązków pomiędzy dostawcą komponentów , dostawcą urządzenia a firmą wykonawczą.
3. Reklamacje i proces naprawczy.

VI. Bezpieczeństwo i higiena pracy podczas natrysku pianki.

1. Zagrożenia przy natrysku poliuretanów.
 - 1.1 Wpływ MDI na człowieka.
 - 1.2 Analiza miejsca prowadzenia natrysków pod kątem zagrożeń aerozolem MDI.
 - 1.3 Obsługa urządzeń, a praca z MDI.
2. Dokumentacja na budowie.
 - 2.1 Karta charakterystyki substancji niebezpiecznej.
 - 2.2 Okresowe szkolenia BHP.
 - 2.3 Uprawnienia do pracy na stanowisku operatora natrysku.
3. Metody ochrony zdrowia podczas prowadzenia aplikacji natryskowych poliuretanów.
 - 3.1 Organizacja brygady do prowadzenia natrysku pod kątem BHP.
 - 3.2 Sprzęt ochrony osobistej - typy i dobór.
 - 3.3 Zabezpieczenia miejsc wycieków i dobre praktyki podczas prowadzenia natrysku.

«« Kumibex®

VII. Omówienie oprzyrządowania potrzebnego do realizacji natrysków pianki

1. Bazowy sprzęt typu REACTOR.
2. Oprzyrządowanie dodatkowe.
3. Konieczne media potrzebne do prowadzenia prac.
4. Personel i stanowiska pracy w brygadzie natryskowej.
5. Jak optymalnie dobrać sprzęt pod potrzeby firmy planującej realizację natrysków.

VIII. Co należy uwzględnić w planowaniu biznesu związanego z natryskiem pianki PUR?

1. Prawidłowe planowanie kosztów związanych z uruchomieniem grupy natryskowej.
2. Symulacja biznesplanu uwzględniającego planowane przychody i koszty.

IX. Marketingowe narzędzia pozyskiwania klientów dla technologii natryskowych

1. Marketing interaktywny
2. Programowanie neuro-lingwistyczne w sprzedaży
3. Ofensywne techniki sprzedaży
4. Techniki przejmowania klientów konkurencji

X. Przykładowe realizacje – omówienie pułapek rynkowych

III. TERMIN, LOKALIZACJA

Szkolenie odbędzie się w dniach 7-8 lutego 2013 roku w „Pałacu Kawalera” zlokalizowanej przy ulicy Parkowej 30, 42-622 Świerklaniec (<http://palackawalera.pl>).

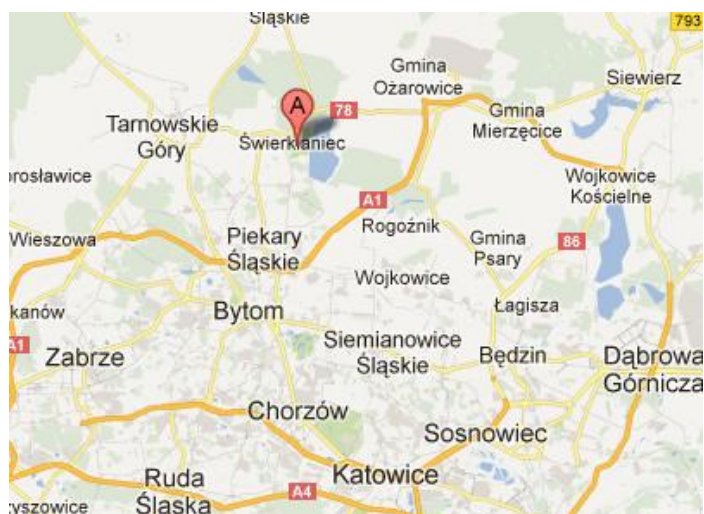
IV. CENA

Całkowita kwota za dwudniowe szkolenie prowadzone przez profesjonalną kadrę, wraz z zakwaterowaniem i atrakcjami wynosi 599,00 PLN netto za jednego uczestnika pierwszego etapu.

V. DOJAZD

Hotel „Pałac Kawalera” położony jest w północnej części województwa śląskiego. Leży przy drodze krajowej nr 78 Gliwice – Tarnowskie Góry – Pyrzowice – Siewierz. W pobliżu znajdują się malownicze tereny i obiekty turystyczno – rekreacyjne, w tym jeden z najbardziej znanych kompleksów leśnych – park Świerklaniecki – o powierzchni 154 ha stanowiący historyczne założenia pałacowo-parkowe zwane Górnośląskim Wersalem.

«« Kumibex®



Pałac w Świerklańcu, położony jest:

- 10 km od Portu Lotniczego Katowice-Pyrzowice,
- 30 km od Katowic,
- 10 km od Bytomia,
- 25 km od Gliwic,
- 60 km od Częstochowy,
- 80 km od Opola,
- 100 km od Krakowa.

KONTAKT

Łukasz Pasek

tel.: 32 381 32 00 w.15
tel. kom.: 607 627 600
e-mail: lukasz.pasek@kumibex.pl

Michał Michalewicz

tel.: 32 381 32 00 w.15
tel. kom.: 604 506 440
e-mail: michal.michalewicz@kumibex.pl

Iwona Kuzia

tel.: 32 381 32 00 w.15
tel. kom.: 696 943 796
e-mail: iwona.kuzia@kumibex.pl

Kumibex sp. z o.o.

ul. Bytomska 42 | 42-622 Orzech
Tel. 32 381 32 00 | Fax. 32 381 32 01
www.kumibex.pl

Gorąco zachęcamy Państwa do udziału w szkoleniu.